



## **Après plus de 17 ans d'une collaboration fructueuse, la société SOLEO a réalisé l'acquisition de KAP DEVELOPPEMENT, tête de réseau de l'enseigne « Le Kiosque à Pizzas »**

Communiqué de presse  
Montrouge, le 26 juillet 2021

*Soléo annonce l'acquisition de Kap Développement, qui détient le réseau « Le Kiosque à Pizzas » ainsi que l'ouverture de son capital à trois nouveaux investisseurs : Galia Gestion, Bpifrance Investissement et IXO Private Equity. SODICA Corporate Finance est intervenu comme conseil financier exclusif de Soléo et Croissance Partenaires comme conseil financier exclusif des cédants.*

Fondé en 2003 par Jérémy Prabel et basé à Saint-Médard d'Eyrans (33), Soléo est spécialisé dans le négoce de produits alimentaires authentiques et de qualité à destination des professionnels de la restauration.

Un an après, en 2004, naissait Kap Développement à l'initiative de quatre spécialistes de la vente de pizzas à emporter. Objectif : proposer à ses adhérents un concept clé en main de restauration à emporter spécialisée dans la fabrication et la vente de pizzas artisanales, sans droit d'entrée, ni redevance. Le succès a été immédiat : le réseau compte actuellement plus de 500 points de vente et se positionne comme le leader français sur ce segment de la pizza à emporter.

Soléo et « Le Kiosque à Pizzas » travaillent ensemble depuis l'origine et se sont mutuellement soutenus pendant 17 ans. L'acquisition de Kap Développement par Soléo concrétise ce long partenariat fructueux.

A cette occasion, Soléo ouvre son capital à trois investisseurs bien ancrés dans le Sud-Ouest : Galia Gestion, *Bpifrance Investissement*, et IXO Private Equity.

Jérémy Prabel, Directeur général de Soléo, déclare : « *Nous remercions Bruno Courcellas pour sa confiance, et sommes ravis d'accueillir trois nouveaux investisseurs pour soutenir nos projets. Merci également à SODICA Corporate Finance qui nous ont accompagné durant tout le processus* ».

Bruno Courcellas, co-fondateur et directeur général de Kap Développement, ajoute : « *Nous avons toute confiance en Soléo et Jérémy Prabel pour reprendre et faire vivre l'enseigne ' Le Kiosque à Pizzas '* ».

François Chauvel, SODICA CF, conclut : « *Avec 'Le Kiosque à Pizzas', Soléo élargit son activité jusqu'au consommateur final dans toute la France. Un modèle qui prend tout son sens au regard du regain d'intérêt pour les territoires et le bien-manger* »

## **Intervenants :**

Cédants : Bruno Courcellas, Hervé Choquel, Murielle Heullant et Georges Geiter  
Acquéreur : Soléo (Jérémy Prabel, Nathalie Duprat)  
Investisseurs : Galia Gestion (Pierre Arnaud)  
*Bpifrance Investissement* (Romain Fourcade, Emmanuel Chombart de Lauwe)  
IXO Private Equity (Olivier Athanase, Nicolas Olivès, Pierre-Yves François)

## Banques :

Arrangeur et prêteur : Caisse Régionale du Crédit Agricole Aquitaine (Romain Guerer, Michael Pedro, Murielle Llagonne)  
Prêteurs : La Banque Postale (Christophe Palengat)  
BNP Paribas (Agnès Marcille)

## Conseils des cédants

M&A Croissance Partenaires (Quentin Darras, Pierre Miallot)  
Juridique Exème Avocats (Jérémy Lambert)  
SCP Moneyron et Leveillard (Thierry Moneyron)

## Conseils de l'acquéreur

M&A Sodica Corporate Finance (Anne Sorlut James, Jean-Philippe Dayres, François Chauvel, Alice Altmeyerhenzien)  
Juridique Altaïr Avocats (Pierre Gramage, Jeanne Mucchielli)  
Audit financier Odéris consulting (Hugo Primas, Julien Louis, Jean Sakalian, Maxime Verlodt)

## Conseils des investisseurs

Avocat Corporate Squadra (Stéphanie Gérard)  
Audit Financière CP&A (Liana Sabadus)  
Audit juridique Etic Avocats (Fabien Drey / corporate, fiscal et Stéphane Eydey / social)  
Audit assurances Filhet-Allard (Franck Boutet, Baudoin Fournier)  
Audit ESG Sygnatures (Laure Mullin)

## Conseils des banques

Juridique Bryan Cave Leighton Paisner (Olivier Borenstejn)

## **À propos de Galia Gestion**

Société de gestion basée à Bordeaux opérant principalement sur les territoires du sud-ouest de la France (Nouvelle-Aquitaine, Occitanie), Galia Gestion accompagne les entreprises pour financer leurs projets de développement et de transmission, apportant des montants compris entre 1 et 10 M€ par opération. Son portefeuille est composé d'une cinquantaine de participations, présentes dans des secteurs d'activité variés tels que le logiciel, l'électronique, la distribution, l'agro-alimentaire, ou les services.

Contact : Pierre ARNAUD - Tel : 05 57 81 88 10

Plus d'information sur : [www.galia-gestion.com](http://www.galia-gestion.com)